



**Experiencia exitosa de Billetera con
adquirencia extendida**



Sobre IN Switch

IN Switch es líder global en **tecnologías financieras móviles**.

Desde hace +15 años ayudamos a gobiernos y empresas a ofrecer servicios financieros móviles masivos a través de soluciones innovadoras.



+15
años



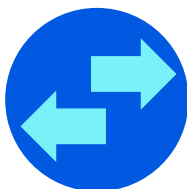
+100
plataformas
instaladas



+40
países



10
oficinas
LATAM



+10M
transacciones/hora



+75M
usuarios



+5B
en transacciones
anuales



Nuestros Clientes



Digicel

antel

tigo

tigomoney



datora



VISA



First Data.



RedPOS
RedMultiservicio



Banco Central del Ecuador

Pronto!





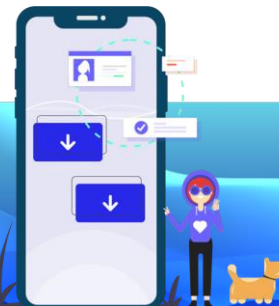
Productos y Soluciones



SERVICIOS FINANCIEROS
MÓVILES



ARPU UP
Suite



RECARGA ELECTRÓNICA



MTS

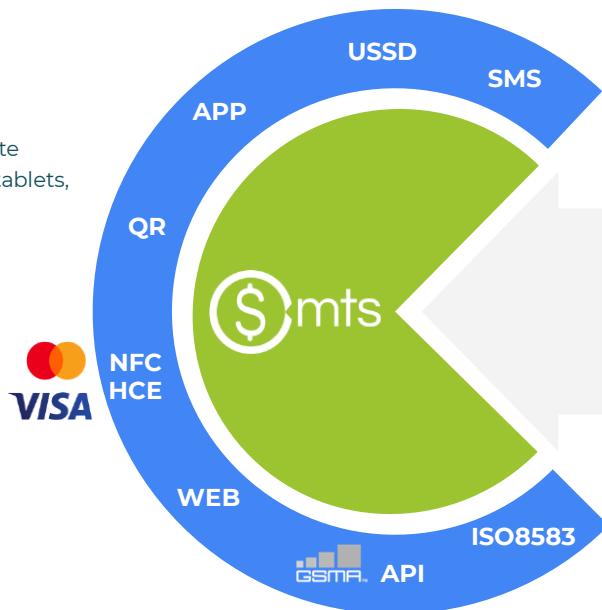
Servicios Financieros Móviles



¿Cómo Funciona?



Los **Usuarios** acceden su billetera móvil mediante distintos tipos de **DISPOSITIVOS**: smartphones, tablets, teléfonos legados o vía Web.



MÚLTIPLES MEDIOS DE PAGO

DINERO ELECTRÓNICO
Cuentas Bancarias
Tarjetas de Crédito / DÉBITO
Tarjetas de Regalo



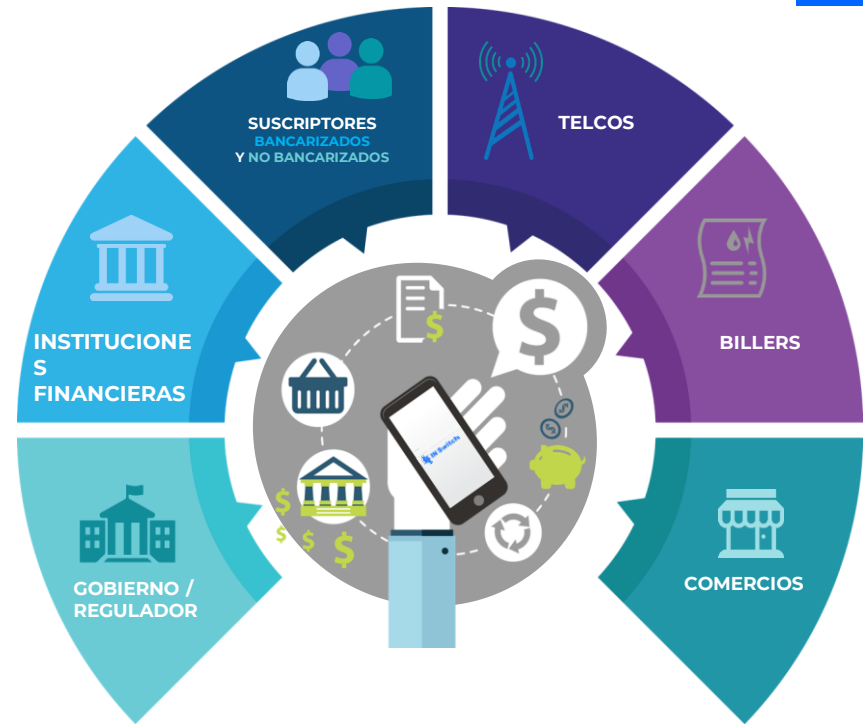
MTS interactúa con diversos **Sistemas Externos**
SISTEMAS COMERCIALES / ATM / CUENTAS BANCARIAS /
TARJETAS DE CRÉDITO / TERMINALES POS

Plataforma Multicanal

Que es mts

MTS la plataforma de **servicios financieros móviles** de **IN Switch** por billetera electrónica, que permite a sus suscriptores utilizar su dispositivo móvil para realizar transacciones financieras, al igual que utilizan dinero en efectivo.

MTS permite crear un completo **ecosistema de dinero electrónico y medios de pago tradicionales**, integrando todos los actores involucrados.



Múltiples segmentos

Bancarizados
No bancarizados

Multicanal

Canales diversificados para el acceso a los servicios financieros

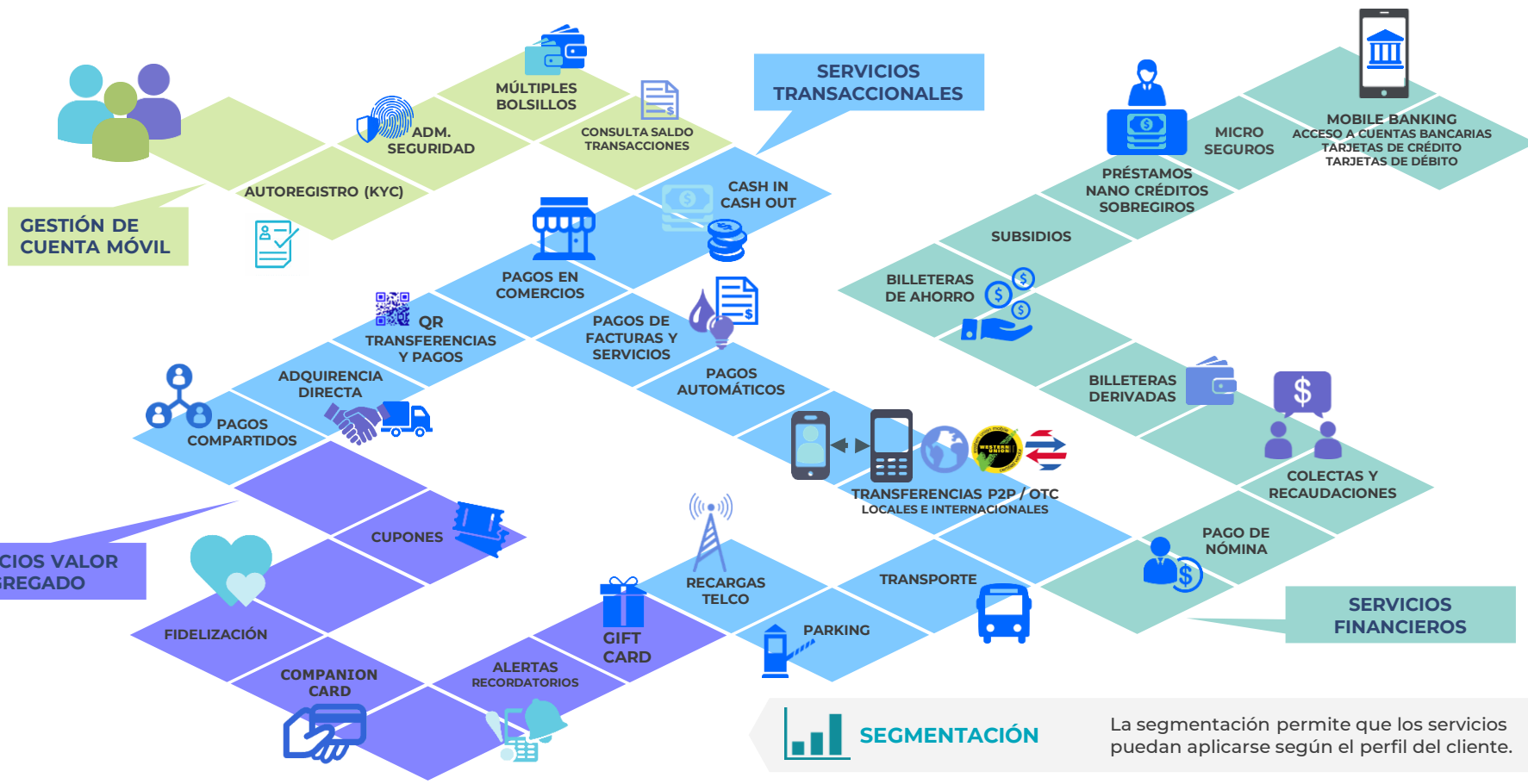
Integrable

Integrable a sistemas existentes
CUENTAS BANCARIAS, TARJETAS DE CRÉDITO-DÉBITO.

Gestión de Fondos

Los fondos se almacenan en el sistema o en una cuenta bancaria.

MTS Casos de Uso





MTS Casos de Uso



SEGMENTACIÓN

La segmentación permite que los servicios puedan aplicarse según el perfil del cliente.



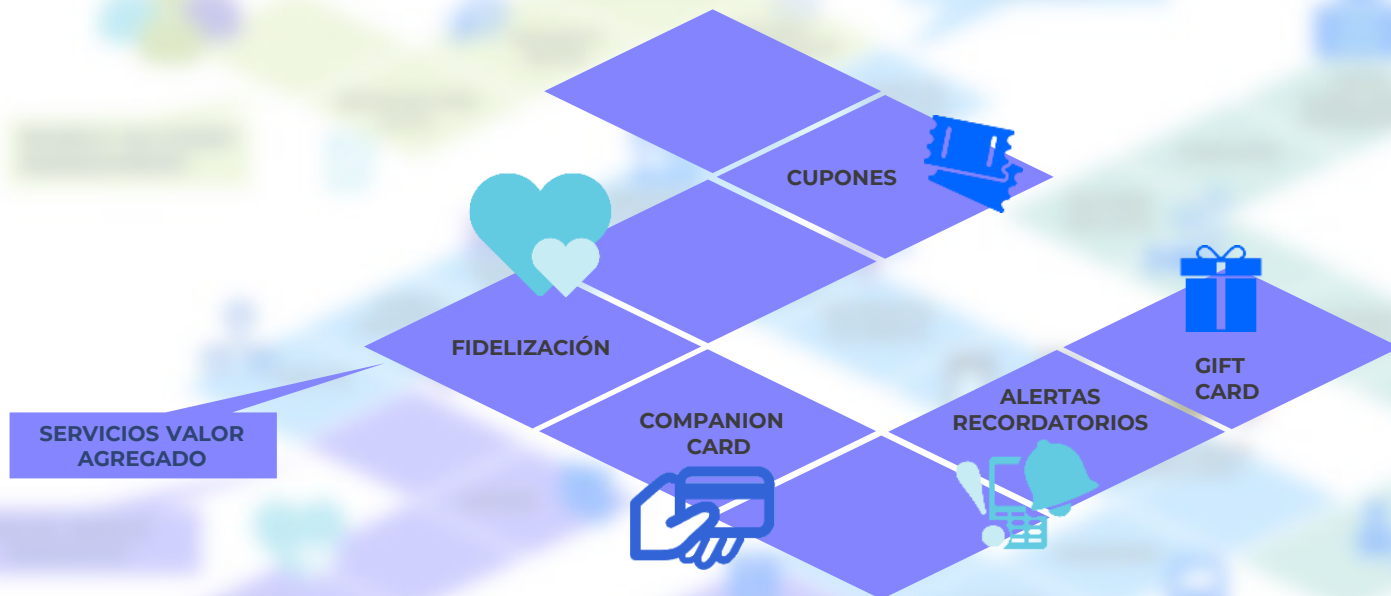
MTS Casos de Uso



La segmentación permite que los servicios puedan aplicarse según el perfil del cliente.



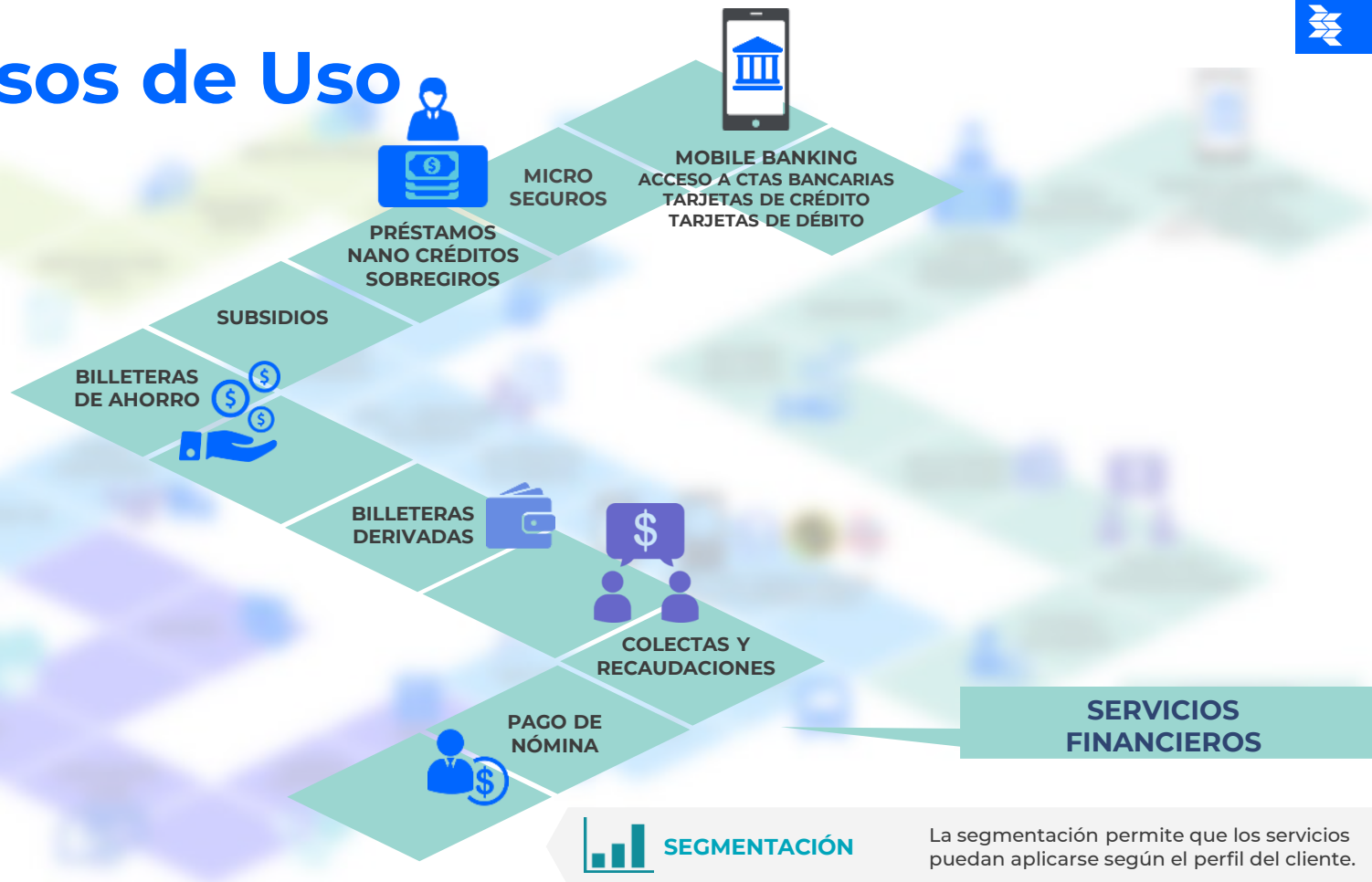
MTS Casos de Uso



SEGMENTACIÓN

La segmentación permite que los servicios puedan aplicarse según el perfil del cliente.

MTS Casos de Uso



SEGMENTACIÓN

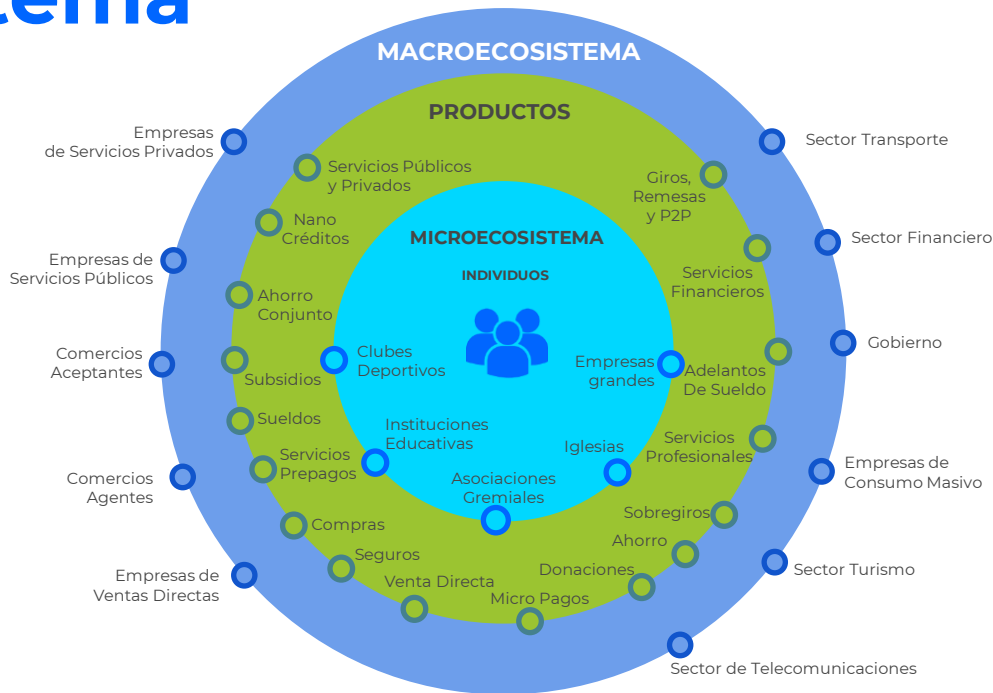
La segmentación permite que los servicios puedan aplicarse según el perfil del cliente.



El Ecosistema

IMPULSORES

- Regulación (transparencia, límites, monto, funcionamiento, operación e incentivos).
- Interoperabilidad.
- Incentivos tributarios.
- Precios bajos para el usuario.
- Tarifas bajas de interoperabilidad.
- Amplia cobertura y capilaridad.
- Multiplicidad de medios de pago.



FACILITADORES

- Auto registro de personas y comerciantes.
- Oferta de productos acorde a las necesidades comerciales y financieras de la población.
- Soluciones agnósticas de tecnología.
- Omni canalidad.

Estrategia País

Aumento de la seguridad ciudadana y disminución del efectivo

Mejora de eficiencia en gestión de subsidios y planes solidarios

Mejora en el acceso a servicios y disminución de atención en locales

Disminución del costo de intermediación financiera



Adquirencia Directa

La adquirencia directa es fácilmente implementada por los Proveedores de grandes marcas y su red de distribuidores.



Los distribuidores visitan los Puntos de Venta, y los motiva para adherirse al sistema, aceptando al dinero electrónico como medio de pago.

Al recibir un INCENTIVO por ingresar al sistema, se facilita el proceso de adquirencia.



El cliente puede usar dinero electrónico para sus compras en estos comercios ya adheridos



/ Caso de adquirencia extendida orientada
a la Inclusión Financiera



Ecosistema Global





Ejemplo ecosistema de un comercio





Operatoria de afiliación



Incentiva



Distribuidores

- Visita al PdV
- Entrega Kit de Bienvenida
- Lo motiva a adherirse a **pim** y a aceptarlo como medio de pago
- Coloca calco **pim** en el comercio
- Informa su número de celular como medio de pago

Comercios

- Se capacita
- Se da de alta y comienza a operar.
- Recibe promo.



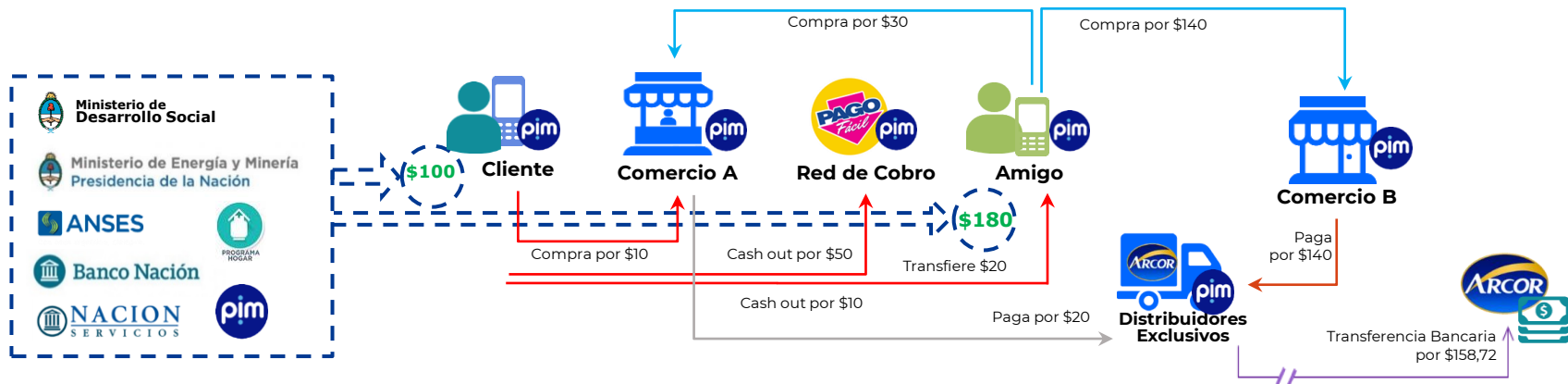
Modelo de negocio - esquema de comisiones





Operatoria





Banco Nación		Nación Servicios		Cliente		Comercio A		Red de Cobro		Amigo		Distribuidores		Comercio B		ARCOR	
Créditos	Débitos	Créditos	Débitos	Créditos	Débitos	Créditos	Débitos	Créditos	Débitos	Créditos	Débitos	Créditos	Débitos	Créditos	Débitos	Créditos	Débitos
+100		+100	-100	(+100)						(+180)							
+180		+180	-180		-10	+10		+50		+20							
			-50		-20						-30						
			-20			+30		+10			-140				+140		
							-10					+20					
							-20					+140				-140	
	-158,72	+158,72	-158,72									-158,72					
		+1,28										+1,28					
+121,28		+1,28		+20		+10		+60		+30		0		0		+158,72	



+ otros bancos



**BANCO
NACIÓN**

Múltiples
Redes ATM

Usuarios
+1,4M



POS
+70K



Cash IN & Cash OUT

MULTI-MNO



Personal

Telefonica

**Activalo hoy y recibí \$50
de regalo para comprar**



- 1 Marcá *456#
- 2 Presioná LLAMAR y esperá instrucciones en tu pantalla
- 3 Activalo ¡y listo!

Activalo



TRANSPORTE PÚBLICO



**12 M
usuarios**

MICRO COMERCIOS



DISTRIBUIDORES

**Pagos de
tarifas /
procedimientos
GOBIERNO**



SUBSIDIOS





Muchas gracias

www.inswitch.com



Amílcar Perea | CEO

Mail: amilcar.perea@inswitch.com

Skype: [amilcar.perea](https://www.skype.com/people/amilcar.perea)

